



Proposition « Districhannel »
**‘Une solution complète pour créer,
gérer et développer un réseau de
distribution sur internet’**

«*Districhannel vous permet de démultiplier votre audience en développant un réseau de sites marchands à marque de revendeurs ou d'apporteurs vous amenant des clients dans les langues et pays de votre choix.*»

DISTRICHANNEL EN SYNTHÈSE

Districhannel vous met à disposition les **outils informatiques** pour créer votre réseau d'agents en ligne, **les conseils** pour vous aider à créer un réseau viable ainsi que les **services commerciaux** pour vous faire connaître.

Districhannel transforme votre offre en opportunité d'affaires ; elle est ainsi proposée à des entrepreneurs cherchant une activité lucrative, ponctuelle ou permanente.

La proposition Districhannel comprend aussi la formulation des contenus commerciaux (publicité, publi-reportage, dossier d'opportunités) à destination des publics visés ; ainsi que la publication et promotion de votre 'opportunité d'affaires' sur nos médias.

Enfin, Districhannel équipe votre réseau de web revendeurs d'outils e-business intégrant votre catalogue de produits, et vous assiste pour qu'ils constituent une force de vente sur le web, dédiée à la promotion et à la vente de vos produits.

DISTRICHANNEL, UNE SOLUTION UNIQUE POUR

CREER ET GERER VOS SITES

La solution logicielle Districhannel intègre une gestion CMS complète. Vous créez et administrez simplement un ou plusieurs sites principaux, le tout géré dans une administration unifiée.

VOUS DEMULTIPLIER ET VOUS ETENDRE SUR INTERNET

Districhannel, vous fournit des fonctionnalités avancées pour étendre vos marchés sur internet et vous démultiplier en encourageant des tiers à vendre vos produits :

MULTILINGUE

Vous pouvez étendre facilement vos marchés et vendre à l'international en créant un site multilingue avec Districhannel. Vos produits peuvent être traduits dans plus de 25 langues. Nous vous aidons aussi dans la mise en place d'une équipe internationale pour répondre aux demandes provenant des pays dont ne maîtriseriez pas la langue.

DUPLICATION DE SITE

Créez un réseau de 'points de vente' dédiés sur internet qui se développe au fur et à mesure de votre capacité à fournir des produits à vendre. En un clic, vous créez un clone de votre site pour qui vous voulez. Vous gardez un contrôle total sur les sites créés. Dès que vous mettez à jour votre site, les sites clones sont automatiquement mis à jour.

PARTAGE REMUNERE SUR LES RESEAUX SOCIAUX

Utilisez l'effet réseau en augmentant votre présence sur les réseaux sociaux. Incitez vos clients ou les visiteurs de votre site à parler de vous ou à partager votre site, en leur proposant une rémunération sur leurs apports. Grâce au système de Partage rémunéré de Districhannel, vous pouvez leur proposer une rémunération sur toutes les personnes qui suivent les liens, qui recommandent le site et qui achètent sur votre site.

AFFILIATION

Créez des liens rémunérateurs avec des sites ou des blogs complémentaires. Profitez de leur trafic existant pour attirer instantanément des clients.

PROPAGATION (NOUVEAU)

Connectée au réseau CIOA, votre plateforme Districhannel, vous permet de diffuser vos offres dans les comités d'entreprises informels. Vous accédez ainsi au marché des salariés des entreprises qui créent un comité.

RECRUTER VOTRE RESEAU

TRANSFORMATION DE VOTRE OFFRE EN OPPORTUNITE D’AFFAIRES

Notre équipe intervient dans la rédaction de votre “dossier opportunité” afin de bien cibler et la rendre attractive auprès des publics visés. Elle vous accompagne aussi dans la stratégie à mettre en place.

PROMOTION DE VOTRE OFFRE DANS NOTRE RESEAU

Nous possédons une des plus larges bases de courtiers et d’agents en quête d’activités lucratives. Après avoir mis au point ensemble votre programme réseau, nous vous aidons à recruter votre réseau de web revendeur en diffusant votre offre de recrutement auprès de notre audience de plus de 2 millions de visites/mois. Vous recevez les demandes de revendeurs directement dans votre plateforme.

SELECTION ET FORMATION RESEAU

Grâce à l’outil de visio-conférence intégré à votre plateforme, vous pouvez organiser des entretiens Visio pour une meilleure sélection des agents distants. Pour former un groupe de web agent à vos produits et à leur revente, nous vous mettons à disposition notre plateforme de Visio en groupe. Vous pouvez transmettre votre savoir à tout votre réseau quelle que soit la distance qui vous sépare d’eux.

GERER VOS COMMANDES ET VOTRE COMMUNICATION

Quelle que soit l’origine de la commande, vous les recevez toutes dans votre administration. Vous disposez d’un seul endroit pour gérer vos transactions. Votre base de clients et de prospects est unifiée. A tout moment, à partir de votre plateforme, vous pouvez leur envoyer une newsletter promotionnelle et suivre leurs réactions.

GERER VOTRE RESEAU ET SUIVRE LES COMMISSIONS

Pas besoin de vérifier si le client appartient à un apporteur d’affaire. Dès que vous validez une facture le système détermine les commissions à payer à vos agents. Directement en ligne, vos agents accèdent et visualisent leurs commissions et leurs historiques de transactions.

SOLUTION LOGICIELLE

Le Districhannel repose sur le progiciel de gestion intégré orienté e-business MNB. Toutes les fonctionnalités de ce progiciel vous sont fournies dans le cadre d’un package Districhannel

- Gestion des contenus
- Gestion commerciale
- Gestion des commandes/devis/factures
- Gestion de la communication
- Gestion des clients
- Gestion des duplicasites
- Fonctionnalité réseau
- Gestion de l’Apport d’affaires

Voir toutes les fonctions du logiciel dans la documentation jointe

MISE EN PLACE DE DISTRICHANNEL

1

Entretien préliminaire

Définition du Cahier des charges

Comprendre votre entreprise, ses objectifs et sa culture internet pour définir la bonne stratégie et les outils à utiliser. Définir le modèle économique des web revendeurs et affiliés et le cahier de paramétrage de votre solution Districhannel.

2

Création de votre plateforme

Mise en ligne de votre logiciel

Paramétrage de votre plateforme selon le cahier des charges.

3

Réalisation de votre site

Mise en ligne de votre site

Création et/ou intégration de votre design, intégration de vos produits et des contenus, traduction dans les langues définies.

4

Formation

Apprentissage de votre plateforme

Pour la manipulation de votre outil qui vous permettra de gérer votre réseau, votre communication, vos transactions, la duplication de vos sites...

La formation se déroule à distance par visio-conférence en direct. Vous accédez également aux enregistrements vidéo et supports de formation.

5

Recrutement d'agents

Création de votre réseau

Promotion de votre offre sur les plateformes du réseau CIOA, gestion des profils demandeurs, sélection des profils.

6

Création des sites clones

Duplication pour vos web revendeurs

En quelques clics, directement à partir de votre administration, créez les comptes de vos revendeurs et leurs sites clones.

7

Gestion des commandes

Réception de vos commandes sur votre plateforme

A partir de l'administrateur de votre plateforme, vous pouvez connaître et gérer le statut des commandes que passent vos clients et les clients de vos revendeurs. Vous pouvez avoir des précisions sur les produits commandés et transformer la

commande en facture.

8

Facturation

Edition et envoi de factures

Les factures sont générées directement à partir des proformas. Le système gère les factures intermédiaires, les factures acquittées ainsi que les avoirs (créés automatiquement à partir des factures). Elles sont archivées en pdf et disponibles pour l'envoi rapide par email (intégration automatique en pièces jointes du mail)

A chaque facturation, le système génère automatiquement les commissions de vos revendeurs.

9

Livraison des commandes

Bon et suivi de livraison

A partir des factures acquittées et des produits disponibles en stock, des bons de livraison peuvent être émis. Les bons de livraison peuvent être automatiquement envoyés en interne ou à un logisticien. Ils reçoivent la liste des produits à livrer avec le nom, la référence et l'emplacement du produit dans le stock. Des notes peuvent être rajoutées pour leur faire des observations. Un tableau de bord permet d'avoir une visualisation du statut de chaque livraison.

10

Paiements des commissions

Rétribution pour votre réseau de web agents / affiliés et apporteurs d'affaires

A la facturation d'un client apporté par un de vos partenaires, le système génère les commissions à payer. La gestion des commissions permet d'avoir une vision sur les commissions à payer à chaque apporteur. Les web agents accèdent à une interface privée qui leur permet de voir la liste des prospects apportés, leur statut, leur activité et de voir les commissions auxquelles ils ont droit.

Le Groupe CIOA

Le CIOA développe un réseau international de facilitation d'affaires dédié au développement du courant d'affaires des PME. Le CIOA porte à ses clients des solutions opérationnelles innovantes, pour s'adapter et tirer profit de la mondialisation et de la numérisation des échanges commerciaux, plutôt que de les subir.

Nous aidons nos clients à élargir leur périmètre d'affaires à l'international et dans l'environnement numérique, pour trouver des débouchés à l'exportation, réduire leurs coûts d'achat grâce à l'importation, trouver des opportunités de partenariat commercial, financier ou technologique.

Pour cela, nous cumulons un savoir-faire dans les métiers de l'international, l'audience de notre réseau de places de marché d'import-export, un service d'intelligence, nos ressources technologiques et un réseau international de partenaires. Notre suite de services met l'international à la portée de toutes les entreprises.

Selon l'UPV, (la plus importante Union Patronale de France), « le CIOA a inventé l'import-export pour les Nuls ! ». Ce propos exprime comment notre offre est adaptée à la majorité des entreprises (96%) qui réalisent 100% de leur CA sur leur marché local...dans un contexte de concurrence globalisée !

Nous contacter

Groupe CIOA

(Centre International d'Opportunités d'Affaires)

Adresse :

Le Nobel - Avenue de l'Université
83160 La Valette du Var (France)

Tél : (33) (0)4 94 14 12 40

Fax : (33) (0)4 94 14 12 41